

**МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ****Національний авіаційний університет**

Факультет міжнародних відносин

Кафедра міжнародних економічних відносин і бізнесу

УЗГОДЖЕНО

Декан ФМВ


  
 Ю. Волошин  
 «14» липень 2021 р.

ЗАТВЕРДЖУЮ

Проректор з навчальної роботи


  
 А. Полухін  
 «01» серпень 2021 р.


Система менеджменту якості

**РОБОЧА ПРОГРАМА**  
**навчальної дисципліни**  
**«Міжнародна контрактна справа»**

Освітньо-професійна програма: «Міжнародні економічні відносини»

Галузь знань: 29 «Міжнародні відносини»

Спеціальність: 292 «Міжнародні економічні відносини»

Форма навчання	Сем.	Усього (год. / кредитів ECTS)	ЛКЦ	ПР.З	Л.З	СРС	ДЗ / РГР / К.р	КР / КП	Форма сем. контролю
Денна	3	120/4	34	17	–	69	(т) ДЗ 3 с.	–	Екзамен 3 с.
Заочна	3, 4	120/4	8	6	–	106	К.р. 4 с.	–	Екзамен 4 с.

Індекс: НБ – 17 – 292-1 /21– 2.1.17

НБ – 17 – 292-1 з /21– 2.1.17

**СМЯ НАУ РП 09.01.02-01-2021**



Робочу програму навчальної дисципліни «Міжнародна контрактна справа» розроблено на основі освітньо-професійної програми «Міжнародні економічні відносини», навчальних та робочих навчальних планів №№ НБ – 17 – 292-1 /21, НБ – 17 – 292-1 з/21, РБ – 17 – 292-1 /21, РБ – 17 – 292-1 з/21 підготовки здобувачів вищої освіти освітнього ступеня «Бакалавр» за спеціальністю 292 «Міжнародні економічні відносини» та відповідних нормативних документів і наказу ректора від 06.07.2021 р. № 392/од

Робочу програму розробила:

доцент кафедри міжнародних  
економічних відносин і бізнесу

/Пічкурова З.В./

Робочу програму обговорено та схвалено на засіданні випускової кафедри освітньо-професійної програми «Міжнародні економічні відносини», спеціальності 292 «Міжнародні економічні відносини» – кафедри міжнародних економічних відносин і бізнесу, протокол № 9 від «07» червня 2021 р.

Гарант освітньо-професійної програми  / Ричка М.А./

Завідувач кафедри  /Степанов О.П./

Робочу програму обговорено та схвалено на засіданні науково-методично-редакційної ради факультету міжнародних відносин, протокол № 8 від «12» липеня 2021 р.

Голова НМРР

/Сидоренко К.В./

Рівень документа – 3б


Плановий термін між ревізіями – 1 рік

**Контрольний примірник**



## ЗМІСТ

	Сторінка
<b>Вступ</b> .....	<b>4</b>
<b>1. Пояснювальна записка</b> .....	<b>4</b>
1.1. Місце, мета, завдання навчальної дисципліни .....	4
1.2. Результати навчання, які дає можливість досягти навчальна дисципліна .....	5
1.3. Компетентності, які дає можливість здобути навчальна дисципліна .....	5
1.4. Міждисциплінарні зв'язки .....	6
<b>2. Програма навчальної дисципліни</b> .....	<b>6</b>
2.1. Зміст навчальної дисципліни .....	6
2.2. Модульне структурування та інтегровані вимоги до кожного модуля .....	6
2.3. Тематичний план .....	10
2.4. Домашнє завдання та авдання на контрольну (домашню) роботу (ЗФН) .....	11
2.5. Перелік питань для підготовки до підсумкової контрольної роботи.....	11
<b>3. Навчально-методичні матеріали з дисципліни</b> .....	<b>11</b>
3.1. Методи навчання .....	11
3.2. Рекомендована література (базова і допоміжна) .....	11
3.3. Інформаційні ресурси в Інтернет .....	12
<b>4. Рейтингова система оцінювання набутих студентом знань та вмінь</b> .....	<b>13</b>

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародна контрактна справа»	Шифр документа	СМЯНАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 4 з 14	

## ВСТУП

Робоча програма (РП) навчальної дисципліни «Міжнародна контрактна справа» розроблена на основі «Методичних рекомендацій до розроблення і оформлення робочої програми навчальної дисципліни денної та заочної форм навчання», затверджених наказом ректора від 29.04.2021 № 249/од, та відповідних нормативних документів.

### 1. Пояснювальна записка

#### 1.1. Місце, мета, завдання навчальної дисципліни.

Дана дисципліна займає важливе місце в системі професійної підготовки економістів-міжнародників, оскільки дозволяє засвоїти загальні та специфічні особливості планування і реалізації міжнародної контрактної діяльності з метою формування стійких комерційних відносин між контрагентами різних країн світу на основі взаємовигоди та компромісу.

**Метою навчальної дисципліни** є формування комплексного уявлення, теоретичних знань і практичних навичок організації та управління міжнародною контрактною діяльністю.

**Завданнями** вивчення навчальної дисципліни є:

- формування системи знань щодо змісту, функцій та принципів міжнародних комерційних контрактів;
- вивчення видів міжнародних комерційних контрактів;
- опанування процедури підготовки та укладання міжнародних комерційних контрактів;
- засвоєння структури та змісту міжнародних комерційних контрактів;
- ознайомлення із специфікою міжнародних комерційних контрактів купівлі-продажу товарів;
- дослідження особливостей міжнародних комерційних контрактів купівлі-продажу послуг;
- з'ясування основних аспектів міжнародних комерційних контрактів у сфері торгівлі результатами інтелектуальної діяльності;
- ознайомлення з видами міжнародної комерційної документації;
- вивчення умов постачання за міжнародними комерційними контрактами;
- ознайомлення з умовами про ціну та розрахунки у міжнародних комерційних контрактах;
- опанування особливостей страхування як умови міжнародних контрактів;
- дослідження особливостей врегулювання міжнародних комерційних спорів;
- набуття практичних навичок щодо управління та організації міжнародної договірної діяльності;
- ознайомлення з особливостями регулювання міжнародної договірної діяльності;
- аналіз процесу виконання міжнародних комерційних контрактів;
- визначення способів та порядку припинення міжнародних контрактів;
- ознайомлення зі специфікою міжнародних контрактів у авіакосмічній сфері.




### **1.2. Результати навчання, які дає можливість досягти навчальна дисципліна.**

- Володіти навичками самоаналізу (самоконтролю), бути зрозумілим для представників інших бізнес-культур та професійних груп різного рівня (з фахівцями з інших галузей знань/видів діяльності) на засадах цінування різноманітності, мультикультурності, толерантності та поваги до них.
- Застосовувати набуті теоретичні знання для розв'язання практичних завдань та змістовно інтерпретувати отримані результати.
- Підбирати і вміло застосовувати аналітичний інструментарій дослідження стану та перспектив розвитку окремих сегментів міжнародних ринків товарів і послуг з використанням сучасних знань про методи, форми й інструменти регулювання міжнародної торгівлі.
- Демонструвати знання про стан досліджень міжнародних економічних відносин та світового господарства у міждисциплінарному поєднанні із політичними, юридичними, природничими науками.
- Розуміти і мати навички з ведення ділового протоколу та ділового етикету у сфері міжнародних економічних відносин, враховуючи особливості міжкультурного спілкування на професійному та соціальному рівнях, як державною так і іноземними мовами.
- Обґрунтовувати вибір і застосовувати інформаційно-аналітичний інструментарій, економіко-статистичні методи обчислення, складні техніки аналізу та методи моніторингу кон'юнктури світових ринків.
- Застосовувати набуті теоретичні знання для розв'язання практичних завдань та змістовно інтерпретувати отримані результати в діяльність суб'єктів господарювання.

### **1.3. Компетентності, які дає можливість здобути навчальна дисципліна.**

- Здатність розв'язувати складні спеціалізовані задачі та практичні проблеми у сфері міжнародних відносин у цілому та міжнародних економічних, зокрема, а також у процесі навчання, що передбачає застосування новітніх теорій та методів при здійсненні комплексних досліджень світогосподарських зв'язків, характеризується комплексністю та невизначеністю умов.
- Здатність спілкуватися з представниками інших бізнес-культур та професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань/видів економічної діяльності).
- Здатність працювати в команді.
- Здатність здійснювати комплексний аналіз та моніторинг кон'юнктури світових ринків, оцінювати зміни міжнародного середовища та вміти адаптуватися до них .
- Здатність аналізувати міжнародні ринки товарів і послуг, інструменти та принципи регулювання міжнародної торгівлі .
- Здатність визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин різного рівня та налагоджувати комунікації між ними .
- Здатність до діагностики стану досліджень міжнародних економічних відносин та світового господарства у міждисциплінарному поєднанні із політичними, юридичними, природничими науками.
- Здатність використовувати нормативно-розпорядчі документи та довідкові матеріали при здійсненні професійної діяльності у сфері міжнародних економічних відносин.

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародна контрактна справа»	Шифр документа	СМЯНАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 6 з 14	

– Здатність спілкуватися на професійному та соціальному рівнях з використанням фахової термінології, включаючи усну і письмову комунікацію державною та іноземними мовами.

– Здатність професійно оцінювати вплив середовища міжнародних економічних відносин на результативність зовнішньоекономічної діяльності суб'єктів господарювання, зокрема авіаційної галузі.

#### 1.4. Міждисциплінарні зв'язки.

Дана дисципліна базується на знаннях таких дисциплін, як «Вступ до спеціальності «Міжнародні економічні відносини» і «Світова економіка», та взаємопов'язана з такими дисциплінами, як «Світовий ринок товарів та послуг» і «Міжнародне економічне право».

### 1.2. Програма навчальної дисципліни.

#### 2.1. Зміст навчальної дисципліни

Навчальний матеріал дисципліни структурований за модульним принципом і складається з 1 навчального модуля, а саме:

– навчального модуля №1 «Теоретичні та практичні аспекти міжнародної контрактної справи», який є логічно завершеною, відносно самостійною, цілісною частиною навчальної дисципліни, засвоєння якої передбачає проведення модульної контрольної роботи та аналіз результатів її виконання.

#### 2.2. Модульне структурування та інтегровані вимоги до кожного модуля

**Модуль № 1 «Теоретичні та практичні аспекти міжнародної контрактної справи»**


**Інтегровані вимоги модуля №1:**

##### **ЗНАТИ:**

- зміст, функції та принципи міжнародних комерційних контрактів;
- види міжнародних комерційних контрактів;
- процедуру підготовки та укладання міжнародних комерційних контрактів;
- структуру та зміст міжнародних комерційних контрактів;
- специфіку міжнародних угод купівлі-продажу товарів;
- особливості міжнародних комерційних угод купівлі-продажу послуг;
- основні аспекти міжнародних угод у сфері торгівлі результатами інтелектуальної діяльності;
- види міжнародної комерційної документації;
- умови постачання за міжнародними комерційними контрактами.

##### **ВМІТИ:**

- аналізувати умови про ціну та розрахунки у міжнародних комерційних контрактах;
- визначати особливості страхування як умову міжнародних комерційних контрактів;
- використовувати методи врегулювання міжнародних комерційних спорів;
- здійснювати управління та організацію міжнародної контрактної діяльності;
- визначати особливості регулювання міжнародної контрактної діяльності;
- аналізувати процес виконання міжнародних контрактів;
- визначати способи та порядок припинення міжнародних контрактів;

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародна контрактна справа»	Шифр документа	СМЯ НАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 7 з 14	

– пояснювати специфіку міжнародних торговельних контрактів у авіакосмічній сфері.

### **Тема 1. Контракти у міжнародній комерційній діяльності.**

Зміст та особливості міжнародної контрактної діяльності. Поняття «міжнародний комерційний контракт» та його роль у оформленні та реалізації міжнародних комерційних операцій. Ознаки міжнародного комерційного контракту: відмінності у національній приналежності контрагентів, перетин кордону товаром, здійснення розрахунків у іноземній валюті, комерційний характер. Основні принципи та функції міжнародного комерційного контракту. Класифікація міжнародних комерційних контрактів.

### **Тема 2. Вибір міжнародного ринку та контрагентів.**

Передумови організації та проведення вибору контрагентів. Види контрагентів у міжнародній торговельній діяльності. Організація діяльності з дослідження діяльності контрагентів. Критерії та технологія відбору іноземних контрагентів. Ранжирування контрагентів, їх оцінка та порівняння. Принципи укладання міжнародних торговельних угод.

### **Тема 3. Особливості підготовки та укладання міжнародних комерційних контрактів.**

Зміст корпоративних міжнародних комерційних переговорів та особливості їх проведення. Поняття оферти. Види оферт у міжнародній контрактній справі. Сутність акцепту. Види акцептів у міжнародній контрактній справі. Процедура укладання міжнародного комерційного контракту. Способи укладання міжнародного комерційного контракту. Момент укладання контракту. Форма укладання контракту. Мова контракту.

### **Тема 4. Структура та зміст міжнародного комерційного контракту.**


Структура міжнародного комерційного контракту. Преамбула та її зміст. Предмет міжнародного комерційного контракту та його специфіка. Права та обов'язки сторін міжнародного комерційного контракту. Умови міжнародного комерційного контракту, їх види та зміст. Деталізація та типізація договірних умов. Типові форми контрактів, їх структура, умови та способи використання. Додатки до міжнародного комерційного контракту. Сутність торговельних звичаїв. Правила використання торговельних звичаїв. Джерела торгових звичаїв: біржові правила, збірники торгових палат, типові контракти, рішення третейських судів, матеріали комісій ООН та інших міжнародних організацій.

### **Тема 5. Міжнародні комерційні контракти купівлі-продажу товарів.**

Специфіка міжнародних комерційних контрактів купівлі-продажу товарів. Міжнародні комерційні контракти у сфері торгівлі сировиною та продовольчими товарами. Міжнародні комерційні контракти постачання готових товарів масового використання. Міжнародні комерційні контракти купівлі-продажу готових промислових виробів. Міжнародні комерційні контракти купівлі-продажу напівфабрикатів. Міжнародні компенсаційні угоди. Особливості укладання міжнародних комерційних угод залежно від форм організації зовнішньоторговельних операцій.

### **Тема 6. Міжнародні комерційні контракти купівлі-продажу послуг.**

Особливості міжнародних комерційних контрактів купівлі-продажу послуг. Структура і зміст міжнародних комерційних контрактів у сфері купівлі-продажу послуг: контракти на надання інжинірингових послуг, орендні та лізингові контракти, контракти у сфері міжнародного туризму, контракти на надання консалтингових та аудиторських послуг тощо. Структура та зміст міжнародних комерційних контрактів у галузі купівлі-продажу послуг, що забезпечують рух товару: контракти про надання посередницьких

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародна контрактна справа»	Шифр документа	СМЯ НАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 8 з 14	

послуг, контракти на страхування товару, контракти з надання транспортно-експедиторських послуг.

### **Тема 7. Міжнародні комерційні контракти у сфері торгівлі результатами інтелектуальної діяльності.**

Особливості міжнародних комерційних контрактів у сфері торгівлі результатами творчої діяльності. Структура та зміст міжнародних комерційних контрактів у галузі торгівлі результатами науково-технічної діяльності. Структура та зміст міжнародних комерційних контрактів у сфері торгівлі об'єктами авторського права.

### **Тема 8. Міжнародна торговельна документація.**

Класифікація міжнародної торговельної документації. Зміст та види товаросупровідних документів. Зміст та види відвантажувальних (товаророзпорядчих) документів. Зміст та види документів щодо забезпечення виробництва експортного товару. Зміст та види документів щодо підготовки товару до відвантаження. Зміст та види міжнародних комерційних документів. Зміст та види документів щодо платіжно-банківських операцій. Зміст та види страхових документів. Зміст та види транспортних документів. Зміст та види транспортно-експедиторських документів. Зміст та види митних документів.

### **Тема 9. Умови постачання за міжнародними контрактами.**

Зміст і значення процесу визначення умов постачання за міжнародними контрактами. Базисні умови постачання за міжнародними контрактами. Правила Інкотермс-2020. Особливості постачання на умовах EXW (Франко-завод), FCA (Франко-перевізник), FAS (Вільно вздовж борту судна), FOB (Вільно на борту судна), CFR (Вартість та фрахт), CIF (Вартість, страхування та фрахт), CPT (Перевезення оплачене до), CIP (Перевезення і страхування оплачене до), DAP (Постачання в пункті), DPU (Постачання в пункті з розвантаженням), DDP (Постачання з оплатою мита).

### **Тема 10. Ціна та розрахунки у міжнародних контрактах.**

Фактори формування ціни у міжнародних контрактах. Джерела інформації щодо цін на світовому ринку. Валюта ціни у міжнародних контрактах. Способи фіксації ціни у міжнародних контрактах. Особливості узгодження ціни при проведенні переговорів. Зміст і значення валютних умов у міжнародних контрактах. Зміст і значення фінансових умов у міжнародних контрактах. Особливості визначення виду платежу у міжнародних контрактах. Особливості визначення форм розрахунків у міжнародних контрактах. Особливості визначення виду платежу у міжнародних контрактах. Особливості визначення засобів розрахунків у міжнародних контрактах. Використання банківських гарантій у розрахунках за міжнародними контрактами.


### **Тема 11. Страхування як умова міжнародних контрактів.**

Основні види ризиків при реалізації міжнародного контракту. Зміст, значення та види страхування зовнішньоторговельних ризиків. Страхування вантажів за міжнародними контрактами. Особливості розподілу відповідальності з організації страхування між експортером та імпортером. Страхування транспортних засобів за міжнародними контрактами. Страхування відповідальності перевізників за міжнародними контрактами. Страхування експортних кредитів за міжнародними контрактами.

### **Тема 12. Врегулювання міжнародних комерційних спорів.**

Технології врегулювання міжнародних комерційних спорів: судова (національна,



	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародна контрактна справа»	Шифр документа	СМЯНАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 9 з 14	

зарубіжна, міжнародна, паралельна) та позасудова. Процедури врегулювання міжнародних комерційних спорів: погодження, арбітраж, судова процедура. Міжнародні процедури комерційного арбітражу та їх переваги. Регулювання міжнародного арбітражу. Виконання арбітражних рішень. Судовий розгляд міжнародних комерційних спорів. Процедура врегулювання спорів СОТ. Український арбітраж. Зміст поняття «арбітражні угоди», їх види та форми. Основні принципи формулювання арбітражної угоди. Вибір виду арбітражного суду. Арбітражні витрати.

### **Тема 13. Управління та організація міжнародної контрактної діяльності.**

Зміст та функції процесу управління міжнародною контрактною діяльністю. Умови здійснення міжнародної контрактної діяльності. Планування міжнародної контрактної діяльності. Чинники, що впливають на планування та реалізацію міжнародних контрактів. Особливості бюджетування контрактної діяльності. Процедура та способи реалізації міжнародних торговельних угод. Способи забезпечення виконання зобов'язань за міжнародними торговельними угодами. Оцінка та контроль за ефективністю міжнародної контрактної діяльності.

### **Тема 14. Аналіз виконання міжнародних контрактів.**

Основні стадії виконання експортно-імпортних контрактів. Особливості контролю за виконанням міжнародних контрактів. Послідовність виконання міжнародних контрактів. Прострочення постачання або недопостачання товарів у визначений міжнародним контрактом строк. Недостача або інша втрата товару при його постачанні. Постачання товарів неналежної якості.

### **Тема 15. Способи та порядок припинення міжнародних контрактів.**

Підстави припинення міжнародних контрактів. Особливості визначення порядку припинення строку дії міжнародного контракту. Способи припинення міжнародного контракту. Належне виконання зобов'язань як підстава припинення міжнародного контракту. Закінчення строків дії як підстава припинення міжнародного контракту. Згода сторін як підстава припинення міжнародного контракту. Заміна виконання як підстава припинення міжнародного контракту. Залік вимог як підстава припинення міжнародного контракту. Згода сторін як підстава припинення міжнародного контракту.


### **Тема 16. Міжнародні торговельні угоди у авіакосмічній сфері.**

Специфічні особливості міжнародних торговельних угод у авіакосмічній сфері. Види міжнародних торговельних угод у авіаційній сфері. Міжнародні торговельні угоди про торгівлю авіаційною технікою. Міжнародні торговельні угоди про торгівлю продукцією ракетно-космічної галузі. Міжнародні угоди про регулярні авіаційні перевезення.



### 2.3. Тематичний план.

пор	Назва теми (тематичного розділу)	Обсяг навчальних занять (год.)										
		Денна форма навчання				Заочна форма навчання						
		Усього	Лекції	Практ. заняття	СРС	Усього	Лекції	Практ. заняття	СРС			
<b>Модуль № 1 «Теоретичні та практичні аспекти міжнародної контрактної справи»</b>												
					<b>3 семестр</b>				<b>3 семестр</b>			
1.1	Контракти у міжнародній комерційній діяльності.	8	2	2	4	3,5	0,5	-	3			
1.2	Вибір міжнародного ринку та контрагентів.	6	2	-	4	3,5	0,5	-	3			
1.3	Особливості підготовки та укладання міжнародних комерційних контрактів.	8	2	2	4	3,5	0,5	-	3			
1.4	Структура та зміст міжнародного комерційного контракту.	6	2	-	4	3,5	0,5	-	3			
1.5	Міжнародні комерційні контракти купівлі-продажу товарів.	8	2	2	4	3,5	0,5	-	3			
1.6	Міжнародні комерційні контракти купівлі-продажу послуг.	6	2	-	4	3,5	0,5	-	3			
1.7	Міжнародні комерційні контракти у сфері торгівлі результатами інтелектуальної діяльності.	8	2	2	4	4,5	0,5	-	4			
1.8	Міжнародна торговельна документація.	6	2	-	4	4,5	0,5	-	4			
<b>Усього за семестр</b>						<b>30</b>	<b>4</b>	<b>-</b>	<b>26</b>			
					<b>4 семестр</b>							
1.9	Умови постачання за міжнародними контрактами.	8	2	2	4	10	0,5	0,5	9			
1.10	Ціна та розрахунки у міжнародних контрактах.	6	2	-	4	10	0,5	0,5	9			
1.11	Страховання як умова міжнародних контрактів.	8	2	2	4	10	0,5	0,5	9			
1.12	Врегулювання міжнародних комерційних спорів.	6	2	-	4	10	0,5	0,5	9			
1.13	Управління та організація міжнародної контрактної діяльності.	8	2	2	4	10,5	0,5	1	9			
1.14	Аналіз виконання міжнародних контрактів.	6	2	-	4	10,5	0,5	1	9			
1.15	Способи та порядок припинення міжнародних контрактів.	6	2	2	2	10,5	0,5	1	9			
1.16	Міжнародні торговельні угоди у авіакосмічній сфері.	5	2	1	2	10,5	0,5	1	9			
1.17	Домашнє завдання	8	-	-	8	-	-	-	-			
1.18	Модульна контрольна робота № 1	3	2	-	1	-	-	-	-			
1.19	Контрольна (домашня) робота (ЗФН)	-	-	-	-	8	-	-	8			
<b>Усього за семестр</b>		<b>120</b>	<b>34</b>	<b>17</b>	<b>69</b>	<b>90</b>	<b>4</b>	<b>6</b>	<b>80</b>			
<b>Усього за модулем № 1</b>		<b>120</b>	<b>34</b>	<b>17</b>	<b>69</b>	<b>120</b>	<b>8</b>	<b>6</b>	<b>106</b>			
<b>Усього за навчальною дисципліною</b>		<b>120</b>	<b>34</b>	<b>17</b>	<b>69</b>	<b>120</b>	<b>8</b>	<b>4</b>	<b>106</b>			

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародна контрактна справа»	Шифр документа	СМЯНАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 11 з 14	

#### **2.4. Домашнє завдання та завдання на контрольну (домашню) роботу (ЗФН)**

**Домашнє завдання** виконується відповідно до затверджених в установленому порядку методичних рекомендацій, з метою закріплення теоретичних знань та набуття студентами практичних навичок щодо укладання міжнародних комерційних контрактів і є важливим етапом у засвоєнні навчального матеріалу дисципліни.

**Контрольна (домашня) робота (ЗФН)** виконується відповідно до затверджених в установленому порядку методичних рекомендацій, з метою закріплення та поглиблення теоретичних знань та вмінь студентів і є важливим етапом у засвоєнні навчального матеріалу дисципліни.

Завдання на контрольну (домашню) роботу (ЗФН) розробляються автором робочої програми. Вказані навчальні матеріали затверджуються протоколом засідання випускової кафедри і доводяться до відома студента індивідуально.

#### **2.5. Перелік питань для підготовки до екзамену**

Перелік питань та зміст завдань для підготовки до **екзамену**, розробляються провідним викладачем кафедри відповідно до робочої програми, затверджується на засіданні кафедри та доводиться до відома студентів.

### **3. НАВЧАЛЬНО-МЕТОДИЧНІ МАТЕРІАЛИ З ДИСЦИПЛІНИ**

#### **3.1. Методи навчання**

При вивченні навчальної дисципліни для активізації навчально-пізнавальної діяльності студентів під час вивчення дисципліни застосовуються такі методи навчання, як: метод «мозкового штурму», робота в міні-групах, «ділова гра», моделювання ситуацій, «семинар-дискусія», презентація тощо.

#### **3.2. Рекомендована література**

##### **Базова література**

3.1.1. Агеев Є.Я. Зовнішньоекономічна діяльність: основи, маркетинг, менеджмент, облік, ефективність: Навч. посібник / Є.Я. Агеев, В.І.Чепінога. – Харків, 2016. – 480 с.


3.1.2. Григорова-Беренда Л.І. Теорія і практика зовнішньої торгівлі: навчальний посібник / Л.І. Григорова-Беренда, М.В. Шуба. – Харків: Харківський національний університет імені В.Н. Каразіна, 2016. – 136 с.

3.1.3. Дахно І.І., Алієва-Барановська В.М. Зовнішньоекономічна діяльність: навч. посіб. / За ред. д.е.н., проф. І. І. Дахна. – К.: Центр учбової літератури, 2018. – 356 с.

3.1.4. Зовнішньоекономічна діяльність : навчальний посібник. Видання 6-те, перероб. та доп. / За ред. Козака Ю. Г. –К.: «Центр учбової літератури», 2019. – 292 с.

3.1.5. Міжнародні комерційні контракти: колізійне та матеріально-правове регулювання: навч. посіб. / І. А. Діковська ; Київ. нац. ун-т ім. Тараса Шевченка. – Київ: Правова єдність: Алерта, 2016. – 321 с.

3.1.6. Рокоча В.В. Міжнародна торговельна діяльність: підручник / В.В. Рокоча, В.Г. Алькема. В.І. Терехов, Б.М. Одягайло та ін., за наук. ред. В.В. Рокочої. – К.: Університет економіки та права «КРОК», 2018. – 698 с.

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародна контрактна справа»	Шифр документа	СМЯНАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 12 з 14	

### Допоміжна література

3.1.7. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: практикум: навч. посібник / Л.О. Чернишова, В.О. Козуб, Л.Л. Носач, К.Ю. Величко, О.І. Печенка. – Х.: «Видавництво «Форт», 2017. – 238 с.

3.1.8. Ключник А.В. Теоретичний аналіз зовнішньоторговельного контракту / А.В. Ключник, Л.С. Баришник, І.А. Негрецька // Причорноморські економічні студії. – 2016. – Випуск 8. – С. 20-24.

3.1.9. Міжнародна контрактна справа: методичні рекомендації до практичних занять та самостійної роботи / уклад.: З.В. Пічкурова, І.І. Набок, Л.М. Побоченко. – К.: НАУ, 2021. – 32 с.

3.1.10. Набок І.І. Кон'юнктура світових товарних ринків: навч. посібник / І.І.Набок. – К.: НАУ, 2018. – 193 с.

3.1.11. Ольшанський О.В. Менеджмент міжнародної торгівлі: навч. посібник / О.В. Ольшанський, Л.М. Яцун, В.М. Селютін. – Харків: ХДУХТ, 2019. – 103 с.

3.1.12. Янчева Л.М., Лисак Г.Г., О.А. Круглова. Теоретико-методичні аспекти управління комерційною діяльністю: монографія. Х.: Вид-во В.С. Іванченко. – 2016. – 210 с.

### 3.3. Інформаційні ресурси в інтернеті

3.3.1 [www.me.gov.ua](http://www.me.gov.ua) – офіційний сайт Міністерства розвитку економіки, торгівлі та сільського господарства України.

3.3.2 [www.ukrstat.gov.ua](http://www.ukrstat.gov.ua) – офіційний сайт Державної служби статистики України.

3.3.3 [www.wto.org](http://www.wto.org) – офіційний сайт Світової організації торгівлі.

3.3.4 [www.unctad.org](http://www.unctad.org) – офіційний сайт Конференції ООН з торгівлі та розвитку (ЮНКТАД).

3.3.5 [www.uncitral.org](http://www.uncitral.org) – офіційний сайт Конференції ООН з права міжнародної торгівлі (ЮНСІТРАЛ).

3.3.6 <https://iccwbo.org> – офіційний сайт Міжнародної торговельної палати.

3.3.7 <http://iccua.org> – офіційний сайт Українського національного комітету Міжнародної Торгової Палати.

3.3.1 <https://uccr.org.ua> – офіційний сайт Торгово-промислової палати України.


3.3.2 <https://www.international-arbitration-attorney.com/uk/arbitral-institutions-and-arbitration-courts> – офіційний сайт Міжнародної арбітражної мережі.

3.3.3 <http://arb.ucci.org.ua/icac/ua/icac.html> – офіційний сайт Міжнародного комерційного арбітражного суду при Торгово-промисловій палаті України.

3.3.4 <https://incoterms2020.com.ua> – офіційний сайт Інкотремс 2020 в Україні.

3.3.5 [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995\\_003#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_003#Text) – Конвенція Організації Об'єднаних Націй про договори міжнародної купівлі-продажу товарів від 11.04.1980 р.

3.3.6 [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/ru/995\\_321#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/ru/995_321#Text) – Типовий закон про електронну торгівлю Комісії ООН з права міжнародної торгівлі: Міжнародний документ від 25.05.2007 р.

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародна контрактна справа»	Шифр документа	СМЯНАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 13 з 14	

#### 4. РЕЙТИНГОВА СИСТЕМА ОЦІНЮВАННЯ НАБУТИХ СТУДЕНТОМ ЗНАНЬ ТА ВМІНЬ.

4.1. Методи контролю та схема нарахування балів. Оцінювання окремих видів виконаної студентом навчальної роботи здійснюється в балах відповідно до табл. 4.1.

Таблиця 4.1

Вид навчальної роботи	Мак кількість балів	
	Денна форма навчання	Заочна форма навчання
	3 семестр	4 семестр
<b>Модуль №1 «Теоретичні та практичні аспекти міжнародної контрактної справи»</b>		
Вид навчальної роботи		
Робота на практичних (семінарських) заняттях (виступ з основного питання та участь в обговоренні питань)	30 (5б. x 6)	20 (5б. x 4)
Виконання експрес-завдань	10 (2б. x 5)	5 (1б. x 5)
Творча розробка проблемних питань та виступ з доповіддю	10	5
Виконання та захист домашнього завдання	10	-
<i>Для допуску до виконання модульної контрольної роботи №1 студент має набрати не менше</i>	<i>35 балів</i>	-
<b>Виконання модульної контрольної роботи №1</b>	<b>20</b>	-
<b>Контрольна (домашня) робота (ЗФН)</b>	-	<b>30</b>
<b>Усього за модулем №1</b>	<b>80</b>	<b>60</b>
<b>Семестровий екзамен</b>	<b>20</b>	<b>40</b>
<b>Усього за дисципліною</b>	<b>100</b>	


4.2. Виконані види навчальної роботи зараховуються студенту, якщо він отримав за них позитивну рейтингову оцінку.

4.3. Сума рейтингових оцінок, отриманих студентом за окремі види виконаної навчальної роботи, становить поточну модульну рейтингову оцінку, яка заноситься до відомості модульного контролю.

4.4. Сума підсумкової семестрової модульної та екзаменаційної рейтингових оцінок, у балах становить підсумкову семестрову рейтингову оцінку, яка перераховується в оцінки за національною шкалою та шкалою ECTS.

4.5. Підсумкова семестрова рейтингова оцінка в балах, за національною шкалою та шкалою ECTS заноситься до заліково-екзаменаційної відомості, навчальної картки та залікової книжки студента, наприклад, так: *92/Відм./А, 87/Добре/В, 79/Добре/С, 68/Задов./D, 65/Задов./Е* тощо.

4.6. Підсумкова рейтингова оцінка з дисципліни дорівнює підсумковій семестровій рейтинговій оцінці. Зазначена підсумкова рейтингова оцінка з дисципліни заноситься до Додатку до диплома.

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародна контрактна справа»	Шифр документа	СМЯНАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 14 з 14	

(Ф 03.02 – 01)

**АРКУШ ПОШИРЕННЯ ДОКУМЕНТА**

№ прим.	Куди передано (підрозділ)	Дата видачі	П.І.Б. отримувача	Підпис отримувача	Примітки
1	0302	01.09.21	Фігурко Мелік	<i>[Signature]</i>	
2	15.01.01	01.09.21	Соколенко Т.В.	<i>[Signature]</i>	

(Ф 03.02 – 02)

**АРКУШ ОЗНАЙОМЛЕННЯ З ДОКУМЕНТОМ**

№ пор.	Прізвище ім'я по-батькові	Підпис ознайомленої особи	Дата ознайомлення	Примітки

(Ф 03.02 – 04)

**АРКУШ РЕЄСТРАЦІЇ РЕВІЗІЇ**

№ пор.	Прізвище ім'я по-батькові	Дата ревізії	Підпис	Висновок щодо адекватності

(Ф 03.02 – 03)

**АРКУШ ОБЛІКУ ЗМІН**

№ зміни	№ листа (сторінки)				Підпис особи, яка внесла зміну	Дата внесення зміни	Дата введення зміни
	Зміненого	Заміненого	Нового	Анульованого			

(Ф 03.02 – 32)

**УЗГОДЖЕННЯ ЗМІН**

	Підпис	Ініціали, прізвище	Посада	Дата
Розробник				
Узгоджено				
Узгоджено				
Узгоджено				