УДК 378.147:341.76 (043.2)

Шатило Ю.П. Національний авіаційний університет, Київ

ЗАКОРДОННИЙ ДОСВІД НАВЧАННЯ СТУДЕНТІВ ВЕДЕННЮ ПЕРЕГОВОРІВ

Розвиток системи освіти в сучасному світі відбувається в контексті глобальних соціальних тенденцій, до числа яких правомірно віднести становлення гуманістичного типу науково-педагогічної свідомості того, хто навчає, орієнтацію освітнього процесу на розвиток не тільки пізнавальних, але й особистісних можливостей учнів, інтеграційно-ціннісний характер навчання.

Гуманізація педагогічного процесу та міжособистісних відносин визначає інтерес дослідників до теоретичних та прикладних проблем формування професійної комунікативності студентів і обумовлює вимоги до побудови такого процесу навчання, в якому акцентується увага на формування у студентів професійно значущих комунікативних умінь, що сприяють високому рівню розвитку основних сфер діяльності. Розвиток міжнародних відносин з країнами ближнього і далекого зарубіжжя вимагає від освітньої системи націленості на формування спеціалістів, які володітимуть навичками професійної комунікації з представниками інших культур.

Процес економічного та політичного розвитку України, постійно супроводжується конфліктними взаєминами в сфері управління, а також бурхливим розвитком міжнародних політичних і економічних зв'язків, зумовив необхідність вирішення проблем, які виникають шляхом переговорів. З їх допомогою переговорів досягається не тільки згода сторін, але і відбувається розвиток соціальних взаємин. Тому цілком закономірно, що сьогодні ділові переговори стали об'єктом вивчення.

В Росії завідуюча Кафедри світових політичних процесів Московського державного інституту міжнародних відносин (Університету) МЗС Росії М.М. Лебедєва розробила курс «Ведення міжнародних переговорів: тренінг», який призначений для студентів старших курсів. У цьому курсі ігрові ситуації, підготовлені як автором курсу, так і розроблені провідними центрами тренінгу по переговорам (в тому числі, Гарвардським університетом (США), Інститутом Міжнародних відносин Клінгендайл (Нідерланди).

На економічному факультеті Білоруського Державного Університету надає особлива увага приділяється підготовці до ведення переговорів. Здібності та рівень підготовки студентів Економічного факультету були помічені організаторами щорічно проведеного Кубка світу з ведення переговорів – The Negotiation Challenge.

В Швейцарії користуються популярністю бізнес-школи, в яких студенти вивчають поряд з іншими дисциплінами посилений курс ведення переговорів, студенти всебічно готуються до ролі керівника.

Науковий керівник – Блінов О.А., канд. психол. наук, доц