УДК 347.11

**Желяк А. А.,** студентка,

Юридичний факультет

Національний авіаційний університет, м. Київ, Україна

Науковий керівник: Корнєєв Ю.В. к.ю.н. доцент

**ОСНОВНІ ДЖЕРЕЛА ЄВРОПЕЙСЬКОГО ДОГОВІРНОГО ПРАВА**

На сучасному етапі глобалізації економіки значно зросла роль цивільно-правових договорів (контрактів), за допомогою яких господарюючі суб’єкти – учасники міжнародних комерційних операцій оформляють свої відносини. В системі міжнародних комерційних контрактів виділяються два нових явища, що відповідають періоду глобалізації міжнародної економіки. Перше, як відзначає полягає у зростанні ролі контрактів в якості регуляторів міжнародних комерційних відносин і називається в закордонній доктрині “контрактуалізацією”; друге полягає у зростанні правового значення стандартизації або нормалізації міжнародних комерційних контрактів. З погляду на об’єктивну потребу адаптації законодавства України до міжнародних норм, в цілому, і норм права Європейського Союзу (ЄС), зокрема, актуальним стає характеристика основних джерел європейського договірного права, і принципів, що в них закладені.

Регулювання приватно-правових відносин в сфері міжнародних комерційних контрактів державами ЄС на регіональному рівні здійснюється як за загальноприйнятими в світі методами, так і методами, які притаманні лише ЄС. Однак, як на універсальному рівні, так і на регіональному рівні використовуються методи міжнародно-правової і приватно-правової уніфікації. Результатом застосування загальноприйнятих методів міжнародно правової уніфікації стало, прийняття Віденської конвенції ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 р., Римської конвенції 1980 р. про право, що застосовується до контрактних зобов’язань та ін. Оскільки більшість держав ЄС є учасниками цих міжнародних актів, то їх норми стали частиною договірного права ЄС. Віденська конвенція про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 р. (надалі Віденська конвенція 1980 р.) є вагомим міжнародним документом в сфері міжнародної купівлі-продажу, як найбільш розповсюдженого виду договору[1]. Першими міжнародно-правовими інструментами уніфікації права міжнародної купівлі-продажу товарів стали: Гаазька конвенція 1955 р. про право, що застосовується до міжнародної купівлі продажу товарів, і Гаазька конвенція 1958 р. про право, що застосовується до переходу права власності при купівлі-продажу товарів. В 1964 р. була спроба уніфікації норм про міжнародну купівлю-продаж, в результаті якої прийнято також дві Гаазькі конвенції 1964 р. У зв’язку з тим, що вони не стали універсальними за колом учасників розпочалась робота по створенню нової конвенції із залученням представників різних держав. Як наслідок була прийнята Віденська конвенція 1980 р., яка вступила в силу 1 січня 1988 р. і учасниками якої є більше 40 держав [2] . В конвенції держави-учасниці погодили питання, що стосуються порядку укладення і форми зовнішньо-торгових контрактів, змісту прав і обов’язків продавця, покупця, відповідальності сторін контракту та ін. Маючи нормативний характер, норми Віденської конвенції 1980 р. становлять важливу частину договірного права ЄС. Разом з тим, як відзначалося, є притаманні лише ЄС методи регіональної уніфікації, які реалізуються наступним чином: - через директиви, що зобов’язують держави імплементувати закріплені в цих директивах принципи, в національне законодавство.

Поряд з міжнародно-правовою уніфікацією в договірному праві ЄС набуває поширення використання приватно-правової уніфікації. Цей метод також використовується як на універсальному, так і на регіональному рівнях. Результатом уніфікації на універсальному рівні стало укладення Принципів міжнародних комерційних договорів УНІДРУА 1994 р. (Рим). В Принципах УНІДРУА проявляється цілком новий підхід до уніфікації, який полягає в тому, що Принципи відображають ті основи складання і реалізації міжнародних комерційних контрактів, які визнані усіма правовими системами.

Порівняно з віденською конвенцією 1980 р. сфера дії Принципів ширша: їх положення можна застосовувати до будь-яких комерційних договорів, а не лише до купівлі продажу. Результатом приватно-правової уніфікації на регіональному рівні стали Принципи Європейського договірного права. В середині 70-х років датський професор Оле Ландо виступив з ідеєю створення Європейського Зводу договірного права. В 1980 р. він очолив утворену державну Комісію по Європейському договірному праву. Перші результати роботи Комісії Ландо були опубліковані в 1995 році під назвою “Принципи Європейського договірного права, частина І: виконання і невиконання договорів та засоби захисту”[3]. Повний текст принципів був опублікований в 1999 році. Як і Принципи УНІДРУА Принципи Європейського договірного права являють собою звід правил, спільних для договірного права держав ЄС, і відповідно до ст. 1:101 можуть бути застосовані у випадках, коли: а) сторони погодились включити їх в договір або вони погодились, що їх договір буде регулюватись цими Принципами; б) сторони погодились, що їх договір буде регулюватися “загальними принципами права”, lex mercatoria або іншими аналогічними положеннями; в) сторони не обрали ніякої правової системи або законодавства для регулювання їх договору.

Принципи Європейського договірного права мають особливе значення серед норм договірного права ЄС, оскільки вони носять регіональний характер. Спільність принципів, що закріплені в названих нами актах можна проілюструвати на прикладі вирішення питання про свободу договору – одну з основних засад договірного права будь-якої розвинутої держави. Згадувана вище контрактуалізація полягає в регулюванні сторонами на основі саме свободи договору, що надається їм правом, своїх відносин в максимальній мірі за допомогою умов укладеного ними контракту. Про виняткове значення свободи договору свідчить той факт, що в Принципах УНІДРУА вона закріплена в першій же статті.

Отже, договірне право ЄС містить норми, які різняться, як за своїм характером, юридичною силою, так і за сферою дії. Разом з тим, основні принципи договірного права, які закріплені в міжнародних актах, є дуже схожими, що свідчить про їх універсальність.

Література

1. Аракелян М. Р. Право Європейського Союзу : підручник / М. Р. Аракелян, М. Д. Василенко ; М-во освіти і науки, молоді та спорту України, Нац. ун-т «Одес. юрид. акад.». - О. : Фенікс, 2012. - 390 с.
2. Микієвич М. М. Правові засади організації та діяльності Європейського Союзу у сфері зовнішньої політики та безпеки : автореф. дис... д-ра юрид. наук : 12.00.11 / Михайло Миколайович Микієвич ; НАН України. Ін-т держави і права ім. В. М. Корецького. - К., 2011. - 40 с.
3. Вілкова Н.Г. Договірне право в міжнародній торгівлі / Н.Г. Вілкова. – М: Статус, 2013. – С.250.