

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
Національний авіаційний університет
 Факультет міжнародних відносин
 Кафедра міжнародних економічних відносин і бізнесу

УЗГОДЖЕНО
 Декан ФМВ


 Ю. Волошин
 «14» серпня 2021 р.

ЗАТВЕРДЖУЮ
 Проректор з навчальної роботи


 А. Полухін
 «01» 09 2021 р.



Система менеджменту якості

РОБОЧА ПРОГРАМА
навчальної дисципліни
«Міжнародні торговельні угоди»

Освітньо-професійна програма: «Міжнародний бізнес»

Галузь знань: 29 «Міжнародні відносини»


Спеціальність: 292 «Міжнародні економічні відносини»

Форма навчання	Сем.	Усього (год. / кредитів ECTS)	ЛКЦ	ПР.З	Л.З	СРС	ДЗ / РГР / К.р	КР / КП	Форма сем. контролю
Денна	5	120/4	34	17	–	69	–	–	Диф. залік 5 с.
Заочна	5,6	120/4	8	4	–	108	К.р. 6 с.	–	Диф. залік 6 с.

Індекс: НБ – 17 – 292-2 /21– 3.6

НБ – 17 – 292-2 з /21– 3.6

СМЯ НАУ РП 09.01.02-01-2021

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародні торговельні угоди»	Шифр документа	СМЯ НАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 2 з 14	

Робочу програму навчальної дисципліни «Міжнародні торговельні угоди» розроблено на основі освітньо-професійної програми «Міжнародний бізнес», навчальних та робочих навчальних планів №№ НБ – 17 – 292-2 /21, НБ – 17 – 292-2 з/21, РБ – 17 – 292-2 /21, РБ – 17 – 292-2 з/21 підготовки здобувачів вищої освіти освітнього ступеня «Бакалавр» за спеціальністю 292 «Міжнародні економічні відносини» та відповідних нормативних документів.

Робочу програму розробила:

доцент кафедри міжнародних

економічних відносин і бізнесу _____



/Пічкурова З.В./

Робочу програму обговорено та схвалено на засіданні випускової кафедри освітньо-професійної програми «Міжнародний бізнес», спеціальності 292 «Міжнародні економічні відносини» – кафедри міжнародних економічних відносин і бізнесу, протокол № 9 від «07» серпня 2021 р.

Гарант освітньо-професійної програми _____

/Сидоренко К.В./

Завідувач кафедри _____



/Степанов О.П./

Робочу програму обговорено та схвалено на засіданні науково-методично-редакційної ради факультету міжнародних відносин, протокол № 8 від «12» листопада 2021 р.

Голова НМРР _____



/Сидоренко К.В./

Рівень документа – 3б


Плановий термін між ревізіями – 1 рік

Контрольний примірник



ЗМІСТ

	Сторінка
Вступ	4
1. Пояснювальна записка	4
1.1. Місце, мета, завдання навчальної дисципліни	4
1.2. Результати навчання, які дає можливість досягти навчальна дисципліна	5
1.3. Компетентності, які дає можливість здобути навчальна дисципліна	5
1.4. Міждисциплінарні зв'язки	6
2. Програма навчальної дисципліни	6
2.1. Зміст навчальної дисципліни	6
2.2. Модульне структурування та інтегровані вимоги до кожного модуля	6
2.3. Тематичний план	10
2.4. Завдання на контрольну (домашню) роботу (ЗФН)	11
2.5. Перелік питань для підготовки до підсумкової контрольної роботи.....	11
3. Навчально-методичні матеріали з дисципліни	11
3.1. Методи навчання	11
3.2. Рекомендована література (базова і допоміжна)	11
3.3. Інформаційні ресурси в Інтернет	12
4. Рейтингова система оцінювання набутих студентом знань та вмінь ...	13

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародні торговельні угоди»	Шифр документа	СМЯНАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 4 з 14	

ВСТУП

Робоча програма (РП) навчальної дисципліни «Міжнародні торговельні угоди» розроблена на основі «Методичних рекомендацій до розроблення і оформлення робочої програми навчальної дисципліни денної та заочної форм навчання», затверджених наказом ректора від 29.04.2021 № 249/од, та відповідних нормативних документів.

1. Пояснювальна записка

1.1. Місце, мета, завдання навчальної дисципліни.

Дана дисципліна займає важливе місце в системі професійної підготовки економістів-міжнародників, оскільки дозволяє засвоїти загальні та специфічні особливості планування і реалізації міжнародної договірної діяльності з метою формування стійких торговельних відносин між контрагентами різних країн світу на основі взаємовигоди та компромісу.

Метою навчальної дисципліни є формування комплексного уявлення, теоретичних знань і практичних навичок організації та управління процесом реалізації міжнародних торговельних угод.

Завданнями вивчення навчальної дисципліни є:

- формування системи знань щодо змісту, функцій та принципів міжнародних торговельних угод;
- вивчення видів міжнародних торговельних угод;
- опанування процедури підготовки та укладання міжнародних торговельних угод;
- засвоєння структури та змісту міжнародних торговельних угод;
- ознайомлення із специфікою міжнародних угод купівлі-продажу товарів;
- дослідження особливостей міжнародних комерційних угод купівлі-продажу послуг;
- з'ясування основних аспектів міжнародних угод у сфері торгівлі результатами інтелектуальної діяльності;
- ознайомлення з видами міжнародної торговельної документації;
- вивчення умов постачання за міжнародними торговельними угодами
- ознайомлення з умовами про ціну та розрахунки у міжнародних торговельних угодах;
- опанування особливостей страхування як умови міжнародних торговельних угод;
- дослідження особливостей врегулювання міжнародних комерційних спорів;
- набуття практичних навичок щодо управління та організації міжнародної договірної діяльності;
- ознайомлення з особливостями регулювання міжнародної договірної діяльності;
- аналіз процесу виконання міжнародних торговельних угод;
- визначення способів та порядку припинення міжнародних торговельних угод;
- ознайомлення зі специфікою міжнародних торговельних угод у авіакосмічній сфері.



1.2. Результати навчання, які дає можливість досягти навчальна дисципліна.

– Володіти навичками самоаналізу (самоконтролю), бути зрозумілим для представників інших бізнес-культур та професійних груп різного рівня (з фахівцями з інших галузей знань/видів діяльності) на засадах цінування різноманітності, мультикультурності, толерантності та поваги до них.

– Застосовувати набуті теоретичні знання для розв'язання практичних завдань та змістовно інтерпретувати отримані результати.

– Підбирати і вміло застосовувати аналітичний інструментарій дослідження стану та перспектив розвитку окремих сегментів міжнародних ринків товарів і послуг з використанням сучасних знань про методи, форми й інструменти регулювання міжнародної торгівлі.

– Демонструвати знання про стан досліджень міжнародних економічних відносин та світового господарства у міждисциплінарному поєднанні із політичними, юридичними, природничими науками.

– Розуміти і мати навички з ведення ділового протоколу та ділового етикету у сфері міжнародних економічних відносин, враховуючи особливості міжкультурного спілкування на професійному та соціальному рівнях, як державною так і іноземними мовами.

– Володіти навичками аналізу можливостей торговельного потенціалу країн світу та України з метою виявлення потенційно можливих та ефективних форм і умов організації міжнародного бізнесу, зокрема, у сфері авіаційних перевезень.

– Застосовувати набуті знання щодо гео економічних аспектів та основних тенденцій розвитку міжнародного бізнесу для визначення перспективних форм співробітництва у зовнішньоекономічній діяльності, зокрема, у авіаційно-космічній галузі.

1.3. Компетентності, які дає можливість здобути навчальна дисципліна.

– Здатність розв'язувати складні спеціалізовані задачі та практичні проблеми у сфері міжнародних відносин у цілому та міжнародних економічних, зокрема, а також у процесі навчання, що передбачає застосування новітніх теорій та методів при здійсненні комплексних досліджень світогосподарських зв'язків, характеризується комплексністю та невизначеністю умов.

– Здатність спілкуватися з представниками інших бізнес-культур та професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань/видів економічної діяльності).

– Здатність працювати в команді.


– Здатність здійснювати комплексний аналіз та моніторинг кон'юнктури світових ринків, оцінювати зміни міжнародного середовища та вміти адаптуватися до них .

– Здатність аналізувати міжнародні ринки товарів і послуг, інструменти та принципи регулювання міжнародної торгівлі .

– Здатність визначати функціональні особливості, характер, рівень та ступінь взаємозв'язків між суб'єктами міжнародних економічних відносин різного рівня та налагоджувати комунікації між ними .

– Здатність до діагностики стану досліджень міжнародних економічних відносин та світового господарства у міждисциплінарному поєднанні із політичними, юридичними, природничими науками.

– Здатність використовувати нормативно-розпорядчі документи та довідкові матеріали при здійсненні професійної діяльності у сфері міжнародних економічних відносин.

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародні торговельні угоди»	Шифр документа	СМЯ НАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 6 з 14	

– Здатність спілкуватися на професійному та соціальному рівнях з використанням фахової термінології, включаючи усну і письмову комунікацію державною та іноземними мовами.

– Здатність володіти методикою статистичного та економічного аналізу стану, структури та динаміки світових ринків, зокрема, світового ринку авіаційних перевезень.

1.4. Міждисциплінарні зв'язки.

Дана дисципліна базується на знаннях таких дисциплін, як «Вступ до спеціальності «Міжнародні економічні відносини» і «Міжнародна торгівля», та взаємопов'язана з такими дисциплінами, як «Міжнародне економічне право» і «Менеджмент ЗЕД підприємства».

1.2. Програма навчальної дисципліни.

2.1. Зміст навчальної дисципліни

Навчальний матеріал дисципліни структурований за модульним принципом і складається з 1 навчального модуля, а саме:

– навчального модуля №1 «Теоретичні та практичні аспекти реалізації міжнародних торговельних угод», який є логічно завершеною, відносно самостійною, цілісною частиною навчальної дисципліни, засвоєння якої передбачає проведення модульної контрольної роботи та аналіз результатів її виконання.

2.2. Модульне структурування та інтегровані вимоги до кожного модуля

Модуль № 1 «Теоретичні та практичні аспекти реалізації міжнародних торговельних угод»

Інтегровані вимоги модуля №1:

ЗНАТИ:

- зміст, функції та принципи міжнародних торговельних угод;
- види міжнародних торговельних угод;
- процедуру підготовки та укладання міжнародних торговельних угод;
- структуру та зміст міжнародних торговельних угод;
- специфіку міжнародних угод купівлі-продажу товарів;
- особливості міжнародних комерційних угод купівлі-продажу послуг;
- основні аспекти міжнародних угод у сфері торгівлі результатами інтелектуальної діяльності;
- види міжнародної торговельної документації;
- умови постачання за міжнародними торговельними угодами.

ВМІТИ:

- аналізувати умови про ціну та розрахунки у міжнародних торговельних угодах;
- визначати особливості страхування як умову міжнародних торговельних угод;
- використовувати методи врегулювання міжнародних комерційних спорів;
- здійснювати управління та організацію міжнародної договірної діяльності;
- визначати особливості регулювання міжнародної договірної діяльності;
- аналізувати процес виконання міжнародних торговельних угод;
- визначати способи та порядок припинення міжнародних торговельних угод;
- пояснювати специфіку міжнародних торговельних угод у авіакосмічній сфері.



Тема 1. Угоди у міжнародній торговельній діяльності.

Зміст та особливості міжнародної контрактної діяльності. Поняття «міжнародний комерційний контракт» та його роль у оформленні та реалізації міжнародних комерційних операцій. Ознаки міжнародного комерційного контракту: відмінності у національній приналежності контрагентів, перетин кордону товаром, здійснення розрахунків у іноземній валюті, комерційний характер. Основні принципи та функції міжнародного комерційного контракту. Класифікація міжнародних комерційних контрактів.

Тема 2. Вибір міжнародного ринку та контрагентів.

Передумови організації та проведення вибору контрагентів. Види контрагентів у міжнародній торговельній діяльності. Організація діяльності з дослідження діяльності контрагентів. Критерії та технологія відбору іноземних контрагентів. Ранжирування контрагентів, їх оцінка та порівняння. Принципи укладання міжнародних торговельних угод.

Тема 3. Особливості підготовки та укладання міжнародних торговельних угод.

Зміст корпоративних міжнародних комерційних переговорів та особливості їх проведення. Поняття оферти. Види оферт у міжнародній контрактній справі. Сутність акцепту. Види акцептів у міжнародній контрактній справі. Процедура укладання міжнародних торговельних угод. Способи укладання міжнародних торговельних угод. Момент укладання міжнародної торговельної угоди. Форма укладання міжнародних торговельних угод. Мова міжнародних торговельних угод.

Тема 4. Структура та зміст міжнародних торговельних угод.


Структура міжнародних торговельних угод. Преамбула та її зміст. Предмет міжнародних торговельних угод та його специфіка. Права та обов'язки сторін міжнародних торговельних угод. Умови міжнародних торговельних угод, їх види та зміст. Деталізація та типізація договірних умов. Типові форми міжнародних торговельних угод, їх структура, умови та способи використання. Додатки до міжнародної торговельної угоди. Сутність торговельних звичаїв. Правила використання торговельних звичаїв. Джерела торгових звичаїв: біржові правила, збірники торгових палат, типові контракти, рішення третейських судів, матеріали комісій ООН та інших міжнародних організацій.

Тема 5. Міжнародні угоди купівлі-продажу товарів.

Специфіка міжнародних угод купівлі-продажу товарів. Міжнародні угоди у сфері торгівлі сировиною та продовольчими товарами. Міжнародні угоди постачання готових товарів масового використання. Міжнародні угоди купівлі-продажу готових промислових виробів. Міжнародні угоди купівлі-продажу напівфабрикатів. Міжнародні компенсаційні угоди. Особливості укладання міжнародних торговельних угод залежно від форм організації зовнішньоторговельних операцій.

Тема 6. Міжнародні угоди купівлі-продажу послуг.

Особливості міжнародних угод купівлі-продажу послуг. Структура і зміст міжнародних угод у сфері купівлі-продажу послуг: контракти на надання інжинірингових послуг, орендні та лізингові контракти, контракти у сфері міжнародного туризму, контракти на надання консалтингових та аудиторських послуг тощо. Структура та зміст міжнародних угод у галузі купівлі-продажу послуг, що забезпечують рух товару: угоди про надання посередницьких послуг, угоди про страхування товару, угоди про надання транспорно-експедиторських послуг.

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародні торговельні угоди»	Шифр документа	СМЯ НАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 8 з 14	

Тема 7. Міжнародні угоди у сфері торгівлі результатами інтелектуальної діяльності.

Особливості міжнародних угод у сфері торгівлі результатами творчої діяльності. Структура та зміст міжнародних угод у галузі торгівлі результатами науково-технічної діяльності. Структура та зміст міжнародних угод у сфері торгівлі об'єктами авторського права.

Тема 8. Міжнародна торговельна документація.

Класифікація міжнародної торговельної документації. Зміст та види товаросупровідних документів. Зміст та види відвантажувальних (товаророзпорядчих) документів. Зміст та види документів щодо забезпечення виробництва експортного товару. Зміст та види документів щодо підготовки товару до відвантаження. Зміст та види міжнародних комерційних документів. Зміст та види документів щодо платіжно-банківських операцій. Зміст та види страхових документів. Зміст та види транспортних документів. Зміст та види транспортно-експедиторських документів. Зміст та види митних документів.

Тема 9. Умови постачання за міжнародними торговельними угодами.


Зміст і значення процесу визначення умов постачання за міжнародними торговельними угодами. Базисні умови постачання за міжнародними торговельними угодами. Правила Інкотермс-2020. Особливості постачання на умовах EXW (Франко-завод), FCA (Франко-перевізник), FAS (Вільно вздовж борту судна), FOB (Вільно на борту судна), CFR (Вартість та фрахт), CIF (Вартість, страхування та фрахт), CPT (Перевезення оплачене до), CIP (Перевезення і страхування оплачене до), DAP (Постачання в пункті), DPU (Постачання в пункті з розвантаженням), DDP (Постачання з оплатою мита).

Тема 10. Ціна та розрахунки у міжнародних торговельних угодах.

Фактори формування ціни у міжнародних торговельних угодах. Джерела інформації щодо цін на світовому ринку. Валюта ціни у міжнародних торговельних угодах. Способи фіксації ціни у міжнародних торговельних угодах. Особливості узгодження ціни при проведенні переговорів. Зміст і значення валютних умов у міжнародних торговельних угодах. Зміст і значення фінансових умов у міжнародних торговельних угодах. Особливості визначення виду платежу у міжнародних торговельних угодах. Особливості визначення форм розрахунків у міжнародних торговельних угодах. Особливості визначення виду платежу у міжнародних торговельних угодах. Особливості визначення засобів розрахунків у міжнародних торговельних угодах. Використання банківських гарантій у розрахунках за міжнародними торговельними угодами.

Тема 11. Страхування як умова міжнародних торговельних угод.

Основні види ризиків при здійсненні міжнародної торговельної угоди. Зміст, значення та види страхування зовнішньоторговельних ризиків. Страхування вантажів за міжнародними торговельними угодами. Особливості розподілу відповідальності з організації страхування між експортером та імпортером. Страхування транспортних засобів за міжнародними торговельними угодами. Страхування відповідальності перевізників за міжнародними торговельними угодами. Страхування експортних кредитів за міжнародними торговельними угодами.

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародні торговельні угоди»	Шифр документа	СМЯ НАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 9 з 14	

Тема 12. Врегулювання міжнародних комерційних спорів.

Технології врегулювання міжнародних комерційних спорів: судова (національна, зарубіжна, міжнародна, паралельна) та позасудова. Процедури врегулювання міжнародних комерційних спорів: погодження, арбітраж, судова процедура. Міжнародні процедури комерційного арбітражу та їх переваги. Регулювання міжнародного арбітражу. Виконання арбітражних рішень. Судовий розгляд міжнародних комерційних спорів. Процедура врегулювання спорів СОТ. Український арбітраж. Зміст поняття «арбітражні угоди», їх види та форми. Основні принципи формулювання арбітражної угоди. Вибір виду арбітражного суду. Арбітражні витрати.

Тема 13. Управління та організація міжнародної контрактної діяльності.

Зміст та функції процесу управління міжнародною контрактною діяльністю. Умови здійснення міжнародної контрактної діяльності. Планування міжнародної контрактної діяльності. Чинники, що впливають на планування та реалізацію міжнародних контрактів. Особливості бюджетування контрактної діяльності. Процедура та способи реалізації міжнародних торговельних угод. Способи забезпечення виконання зобов'язань за міжнародними торговельними угодами. Оцінка та контроль за ефективністю міжнародної контрактної діяльності.

Тема 14. Аналіз виконання міжнародних торговельних угод.


Основні стадії виконання експортно-імпортних контрактів. Особливості контролю за виконанням міжнародних торговельних угод. Послідовність виконання міжнародних торговельних угод. Прострочення постачання або недопостачання товарів у визначений міжнародною торговельною угодою строк. Недостача або інша втрата товару при його постачанні. Постачання товарів неналежної якості.

Тема 15. Способи та порядок припинення міжнародних торговельних угод.

Підстави припинення міжнародних торговельних угод. Особливості визначення порядку припинення строку дії міжнародної торговельної угоди. Способи припинення міжнародних торговельних угод. Належне виконання зобов'язань як підстава припинення міжнародної торговельної угоди. Закінченням строків дії як підстава припинення міжнародної торговельної угоди. Згода сторін як підстава припинення міжнародної торговельної угоди. Заміна виконання як підстава припинення міжнародної торговельної угоди. Залік вимог як підстава припинення міжнародної торговельної угоди. Згода сторін як підстава припинення міжнародної торговельної угоди.

Тема 16. Міжнародні торговельні угоди у авіакосмічній сфері.

Специфічні особливості міжнародних торговельних угод у авіакосмічній сфері. Види міжнародних торговельних угод у авіаційній сфері. Міжнародні торговельні угоди про торгівлю авіаційною технікою. Міжнародні торговельні угоди про торгівлю продукцією ракетно-космічної галузі. Міжнародні угоди про регулярні авіаційні перевезення.

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародні торговельні угоди»	Шифр документа	СМЯ НАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 10 з 14	

2.3. Тематичний план.

пор	Назва теми (тематичного розділу)	Обсяг навчальних занять (год.)							
		Денна форма навчання				Заочна форма навчання			
		Усього	Лекції	Практ. заняття	СРС	Усього	Лекції	Практ. заняття	СРС
Модуль № 1 «Теоретичні та практичні аспекти реалізації міжнародних торговельних угод»									
		5 семестр				5 семестр			
1.1	Угоди у міжнародній торговельній діяльності.	8	2	2	4	3,5	0,5	-	3
1.2	Вибір міжнародного ринку та контрагентів.	6	2	-	4	3,5	0,5	-	3
1.3	Особливості підготовки та укладання міжнародних торговельних угод.	8	2	2	4	3,5	0,5	-	3
1.4	Структура та зміст міжнародних торговельних угод.	6	2	-	4	3,5	0,5	-	3
1.5	Міжнародні угоди купівлі-продажу товарів.	8	2	2	4	3,5	0,5	-	3
1.6	Міжнародні угоди купівлі-продажу послуг.	6	2	-	4	3,5	0,5	-	3
1.7	Міжнародні угоди у сфері торгівлі результатами інтелектуальної діяльності.	8	2	2	4	4,5	0,5	-	4
1.8	Міжнародна торговельна документація.	6	2	-	4	4,5	0,5	-	4
Усього за семестр						30	4	-	26
		6 семестр							
1.9	Умови постачання за міжнародними торговельними угодами.	8	2	2	4	10	0,5	0,5	9
1.10	Ціна та розрахунки у міжнародних торговельних угодах.	6	2	-	4	10	0,5	0,5	9
1.11	Страховання як умова міжнародних торговельних угод.	8	2	2	4	10	0,5	0,5	9
1.12	Врегулювання міжнародних комерційних спорів.	6	2	-	4	10	0,5	0,5	9
1.13	Управління та організація міжнародної контрактної діяльності.	8	2	2	4	10	0,5	0,5	9
1.14	Аналіз виконання міжнародних торговельних угод.	6	2	-	4	10	0,5	0,5	9
1.15	Способи та порядок припинення міжнародних торговельних угод.	8	2	2	4	9,5	0,5	-	9
1.16	Міжнародні торговельні угоди у авіакосмічній сфері.	7	2	1	4	9,5	0,5	-	9
1.17	Модульна контрольна робота № 1	7	2	-	5	-	-	-	-
1.18	Контрольна (домашня) робота (ЗФН)	-	-	-	-	8	-	-	8
1.19	Підсумкова семестрова контрольна робота (ЗФН)	-	-	-	-	3	-	1	2
Усього за семестр		120	34	17	69	90	4	4	82
Усього за модулем № 1		120	34	17	69	120	8	4	108
Усього за навчальною дисципліною		120	34	17	69	120	8	4	108



2.4. Завдання на контрольну (домашню) роботу (ЗФН)

Контрольна (домашня) робота (ЗФН) виконується відповідно до затверджених в установленому порядку методичних рекомендацій, з метою закріплення та поглиблення теоретичних знань та вмінь студентів і є важливим етапом у засвоєнні навчального матеріалу дисципліни.

Завдання на контрольну (домашню) роботу (ЗФН) розробляються автором робочої програми. Вказані навчальні матеріали затверджуються протоколом засідання випускової кафедри і доводяться до відома студента індивідуально.

2.5. Перелік питань для підготовки до підсумкової контрольної роботи (у випадку диференційованого заліку ЗФН).

Перелік питань та зміст завдань для підготовки до **підсумкової контрольної роботи**, розробляються провідним викладачем кафедри відповідно до робочої програми, затверджується на засіданні кафедри та доводиться до відома студентів.

3. НАВЧАЛЬНО-МЕТОДИЧНІ МАТЕРІАЛИ З ДИСЦИПЛІНИ

3.1. Методи навчання

При вивченні навчальної дисципліни для активізації навчально-пізнавальної діяльності студентів під час вивчення дисципліни застосовуються такі методи навчання, як: метод «мозкового штурму», робота в міні-групах, «ділова гра», моделювання ситуацій, «семінар-дискусія», презентація тощо.

3.2. Рекомендована література

Базова література

3.1.1. Агеєв Є.Я. Зовнішньоекономічна діяльність: основи, маркетинг, менеджмент, облік, ефективність: Навч. посібник / Є.Я. Агеєв, В.І.Чепінога. – Харків, 2016. – 480 с.

3.1.2. Григорова-Беренда Л.І. Теорія і практика зовнішньої торгівлі: навчальний посібник / Л.І. Григорова-Беренда, М.В. Шуба. – Харків: Харківський національний університет імені В.Н. Каразіна, 2016. – 136 с.

3.1.3. Дахно І.І., Алієва-Барановська В.М. Зовнішньоекономічна діяльність: навч. посіб. / За ред. д.е.н., проф. І. І. Дахна. – К.: Центр учбової літератури, 2018. – 356 с.

3.1.4. Зовнішньоекономічна діяльність : навчальний посібник. Видання 6-ге, перероб. та доп. / За ред. Козака Ю. Г. –К.: «Центр учбової літератури», 2019. – 292 с.


3.1.5. Міжнародні комерційні контракти: колізійне та матеріально-правове регулювання: навч. посіб. / І. А. Діковська ; Київ. нац. ун-т ім. Тараса Шевченка. – Київ: Правова єдність: Алерта, 2016. – 321 с.

3.1.6. Рокоча В.В. Міжнародна торговельна діяльність: підручник / В.В. Рокоча, В.Г. Алькема. В.І. Терехов, Б.М. Одягайло та ін., за наук. ред. В.В. Рокочої. – К.: Університет економіки та права «КРОК», 2018. – 698 с.

Допоміжна література

3.1.7. Зовнішньоекономічна діяльність підприємства: практикум: навч. посібник / Л.О. Чернишова, В.О. Козуб, Л.Л. Носач, К.Ю. Величко, О.І. Печенка. – Х.: «Видавництво «Форт», 2017. –238 с.

3.1.8. Ключник А.В. Теоретичний аналіз зовнішньоторговельного контракту / А.В. Ключник, Л.С. Баришник, І.А. Негрецька // Причорноморські економічні студії. – 2016. –

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародні торговельні угоди»	Шифр документа	СМЯ НАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 12 з 14	

Випуск 8. – С. 20-24.

3.1.9. Набок І.І. Кон'юнктура світових товарних ринків: навч. посібник / І.І.Набок. – К.: НАУ, 2018. – 193 с.

3.1.10. Ольшанський О.В. Менеджмент міжнародної торгівлі: навч. посібник / О.В. Ольшанський, Л.М. Яцун, В.М. Селютін. – Харків: ХДУХТ, 2019. – 103 с.

3.1.11. Міжнародна контрактна справа: методичні рекомендації до практичних занять та самостійної роботи / уклад.: З.В. Пічкурова, І.І. Набок, Л.М. Побоченко. – К.: НАУ, 2021. – 32 с.

3.1.12. Янчева Л.М., Лисак Г.Г., О.А. Круглова. Теоретико-методичні аспекти управління комерційною діяльністю: монографія. Х.: Вид-во В.С. Іванченко. – 2016. – 210 с.

3.3. Інформаційні ресурси в Інтернет

3.3.1 www.me.gov.ua – офіційний сайт Міністерства економіки України.

3.3.2 www.ukrstat.gov.ua – офіційний сайт Державної служби статистики України.

3.3.3 www.wto.org – офіційний сайт Світової організації торгівлі.

3.3.4 www.unctad.org – офіційний сайт Конференції ООН з торгівлі та розвитку (ЮНКТАД).

3.3.5 www.uncitral.org – офіційний сайт Конференції ООН з права міжнародної торгівлі (ЮНСІТРАЛ).

3.3.6 <https://iccwbo.org> – офіційний сайт Міжнародної торговельної палати.

3.3.7 <http://iccua.org> – офіційний сайт Українського національного комітету Міжнародної Торгової Палати.

3.3.1 <https://uccr.org.ua> – офіційний сайт Торгово-промислової палати України.


3.3.2 <https://www.international-arbitration-attorney.com/uk/arbitral-institutions-and-arbitration-courts> – офіційний сайт Міжнародної арбітражної мережі.

3.3.3 <http://arb.ucci.org.ua/icac/ua/icac.html> – офіційний сайт Міжнародного комерційного арбітражного суду при Торгово-промисловій палаті України.

3.3.4 <https://incoterms2020.com.ua> – офіційний сайт Инкотремс 2020 в Україні.

3.3.5 https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_003#Text – Конвенція Організації Об'єднаних Націй про договори міжнародної купівлі-продажу товарів від 11.04.1980 р.

3.3.6 https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/tu/995_321#Text – Типовий закон про електронну торгівлю Комісії ООН з права міжнародної торгівлі: Міжнародний документ від 25.05.2007 р.

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародні торговельні угоди»	Шифр документа	СМЯНАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 13 з 14	

4. РЕЙТИНГОВА СИСТЕМА ОЦІНЮВАННЯ НАБУТИХ СТУДЕНТОМ ЗНАТЬ ТА ВМІНЬ.

4.1. Методи контролю та схема нарахування балів. Оцінювання окремих видів виконаної студентом навчальної роботи здійснюється в балах відповідно до табл. 4.1.

Таблиця 4.1

Вид навчальної роботи	Мак кількість балів	
	Денна форма навчання	Заочна форма навчання
	5 семестр	6 семестр
Модуль №1 «Теоретичні та практичні аспекти реалізації міжнародних торговельних угод»		
Вид навчальної роботи		
Робота на практичних (семінарських) заняттях (виступ з основного питання та участь в обговоренні питань)	30 (5б. х 6)	40 (10 б. х 4)
Виконання експрес-завдань	30 (5б. х 6)	10 (5 б. х 2)
Творча розробка проблемних питань та виступ з доповіддю	20	20
<i>Для допуску до виконання модульної контрольної роботи №1 студент має набрати не менше</i>	48 балів	-
Виконання модульної контрольної роботи №1	20	-
Контрольна (домашня) робота (ЗФН)	-	30
Усього за модулем №1	100	100
Усього за дисципліною	100	

Залікова рейтингова оцінка визначається (в балах та за національною шкалою) за результатами виконання всіх видів навчальної роботи протягом семестру.


4.2. Виконані види навчальної роботи зараховуються студенту, якщо він отримав за них позитивну рейтингову оцінку (Додаток 3).

4.3. Сума рейтингових оцінок, отриманих студентом за окремі види виконаної навчальної роботи, становить поточну модульну рейтингову оцінку, яка заноситься до відомості модульного контролю.

4.4. У випадку диференційованого заліку підсумкова семестрова рейтингова оцінка, перераховується в оцінку за національною шкалою та шкалою ECTS (Додаток 4).

4.5. Підсумкова семестрова рейтингова оцінка в балах, за національною шкалою та шкалою ECTS заноситься до заліково-екзаменаційної відомості, навчальної картки та залікової книжки студента, наприклад, так: **92/Відм./А, 87/Добре/В, 79/Добре/С, 68/Задов./D, 65/Задов./E** тощо.

4.6. Підсумкова рейтингова оцінка з дисципліни дорівнює підсумковій семестровій рейтинговій оцінці. Зазначена підсумкова рейтингова оцінка з дисципліни заноситься до Додатку до диплома.

	Система менеджменту якості. Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародні торговельні угоди»	Шифр документа	СМЯНАУ РП 09.01.02 – 01-2021
		стор. 14 з 14	

(Ф 03.02 – 01)

АРКУШ ПОШИРЕННЯ ДОКУМЕНТА

№ прим.	Куди передано (підрозділ)	Дата видачі	П.І.Б. отримувача	Підпис отримувача	Примітки
1	0302	01.09.21	Фігурко Мекшир	<i>[Signature]</i>	
2.	15.01.01	01.09.21	Г.В.Ломенко	<i>[Signature]</i>	

(Ф 03.02 – 02)

АРКУШ ОЗНАЙОМЛЕННЯ З ДОКУМЕНТОМ

№ пор.	Прізвище ім'я по-батькові	Підпис ознайомленої особи	Дата ознайомлення	Примітки

(Ф 03.02 – 04)

АРКУШ РЕЄСТРАЦІЇ РЕВІЗІЇ

№ пор.	Прізвище ім'я по-батькові	Дата ревізії	Підпис	Висновок щодо адекватності

(Ф 03.02 – 03)

АРКУШ ОБЛІКУ ЗМІН

№ зміни	№ листа (сторінки)				Підпис особи, яка внесла зміну	Дата внесення зміни	Дата введення зміни
	Зміненого	Заміненого	Нового	Анульованого			

(Ф 03.02 – 32)

УЗГОДЖЕННЯ ЗМІН

	Підпис	Ініціали, прізвище	Посада	Дата
Розробник				
Узгоджено				
Узгоджено				
Узгоджено				